



Optimizing your development ...

... be excellent - become more excellent - work with the most excellent



Aufgrund unseres starken Wachstums mit OEMs und Zulieferern im Automotive-Markt suchen wir zum weiteren Teamaufbau an unseren deutschen Standorten mehrere

Account Manager/in Automotive

>> Ihre Aufgaben:

- Aktive Gestaltung neuer und bestehender Geschäftsbeziehungen
- Verantwortung des gesamten Akquisitionszyklus von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Verhandlung
- Entwicklung und Umsetzung unserer Vertriebsstrategie
- Vorbereitung und Erstellung von Angeboten
- Erfolgreiches Führen von Verhandlungen mit dem Einkauf
- Mitwirkung an Markt- und Wettbewerbsanalysen

>> Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder wirtschaftlich-akademische Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der Automobilindustrie
- Konstruktive Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen
- Idealerweise Kenntnisse in der Software-/Hardware-Entwicklung oder im Umfeld Berechnung/Konstruktion
- Hohe Kundenorientierung und ein überzeugendes, souveränes Auftreten
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Hohe Eigenständigkeit und Leistungsbereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

>> Info und Online-Bewerbung:

www.berner-mattner.com/jobs

>> Fragen beantwortet gerne:

Anja Ranft • Human Resources
Tel. +49 (89) 608090-201

>> Bereich Automotive

>> Standorte: München, Ingolstadt, Stuttgart

>> Über Berner & Mattner:

Berner & Mattner ist spezialisiert auf Spezifikation, Entwicklung und Test komplexer Elektroniksysteme. Als strategischer Partner für Entwicklungsbereiche aus den Branchen Automobil, Transport, Luft- und Raumfahrt, Verteidigung und Maschinenbau liefern wir maßgeschneiderte Software- und Engineering Lösungen. Berner & Mattner beschäftigt an 7 Standorten in Deutschland und Österreich 370 Mitarbeiter/-innen. Im Bereich Automotive entwickeln wir modellbasiert ECU-Funktionen, liefern und betreiben Testsysteme und beraten zu funktionaler Sicherheit und topmodernen Test-Methoden. Unser Motto: Modellbasiert von der Spezifikation bis zum Hardware-in-the-Loop-Prüfstand!

>> Das bieten wir:

Sie erhalten ein intensives und umfangreiches Einarbeitungsprogramm zu unseren Produkten und Lösungen, damit Sie bei uns schnellstmöglich Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich übernehmen können. Ein erfolgsorientiertes Honorar und ein privat nutzbarer Firmenwagen sind selbstverständlich. Besonderen Wert legen wir auf die Vereinbarkeit von Familie und Beruf. Zudem erwartet Sie eine auf Offenheit und Vertrauen begründete Unternehmenskultur.

www.berner-mattner.com

München - Berlin - Ingolstadt - Köln
Stuttgart - Wien - Wolfsburg